



Texten mit der Dialogmethode LIVE Online-Seminar

Gute Dialog-Texte in allen Medien sind unerlässlich. Sie lernen in diesem LIVE Online-Seminars sich mit stilistischen Mitteln vertraut zu machen, „Stumme“ Leserfragen zu antizipieren, Antwort-Ideen zu entwickeln, in 6 Stufen zum Reintext redigieren, Rohtexte zu verfassen. Sie lernen Texter-Formeln kennen und die Bedeutung von Satzzeichen. Immer mit dem Ziel viele Reaktionen zu erreichen.

Sie werden bessere Texte erstellen und Texte beurteilen können. Passen Sie die Texte in Ihren Mailings, Katalogen und Flyern **an die** Lese-Bereitschaft der **Zielgruppe** an. So halten Sie deren **Lese-Energie** auf konstant **hohem Niveau**. Nach diesem Seminar werden Sie bessere Texte erstellen und beurteilen können.



Klaus Guckler

Ihr Fachdozent der Prof. Vögele Dialogmethode

Staatl. Kommunikations- & Direktmarketing-Fachwirt. Seit vielen Jahren im Direktmarketing und Adress-Management tätig, u. a. als Marketing-, Werbe- und Vertriebsleiter. Seit 2006 Trainer der Dialogmethode.

Teil 1

- Allg. Grundlagen der SV-Dialogmethode
 - Was bewirken gute Dialog-Texte?
- Text Grundlagen
 - Anwendungs-Bereiche für Dialog-Texte
 - Heutige Herausforderungen des Texters
 - Die Unverzichtbarkeit guter Texte im modernen Dialog-Marketing
- Vorüberlegungen für erfolgreiche Texte
 - Alles beginnt mit einem guten Briefing
 - Die Lern-Methode für Dialog-Texten
 - Verständlich ist relativ
- und viele weitere Themen (s. Webseite)

Teil 2

- Verstehen, was Leser motiviert
 - Vom Feature zum Benefit
- Die menschliche Wahrnehmung
- Die Redigier-Stufen:
 - 6 Stufen zu erfolgreichen Texten

Teil 3

- Aufbau der Headlines im Dialog-Marketing
 - Die klassische Headline
 - Elemente der Dialog-Headline
 - Regeln für Headlines
- Text-Formeln überzeugen mit System
- Praxis-Übung

Wir empfehlen den vorherigen Besuch des **Basis-Seminars** zur SV-Dialogmethode. Das Seminar ist ein Bestandteil des Dialog-Manager.

Buchen Sie jetzt:

Ihr **LIVE Online-Seminar** für 590,-€ (es fällt keine MwSt. an) je Teilnehmer/in. Sie haben Interesse, wir noch keinem Termin? Wir sammeln alle Anmeldungen bis 6 Teilnehmer/innen zusammen sind.

Dieser „Wecker“ ist für Sie kostenfrei.

Ihre Anmeldung / Seminar Wecker-Anfrage

Bei SV-Dialogmethode, Training und Consulting im Traubenhüttenweg 1 A in 65719 Hofheim im Taunus

Seminar Titel: _____

Bitte ankreuzen und ergänzen

Inhouse-Seminar
Ort/Datum _____

Einzel-Training:
Ort/Datum _____

Offenes Seminar:
Ort/Datum _____

Seminar Wecker-Anfrage
(Wir informieren Sie über einen der nächsten
Termin zu oben genanntem Seminar).

Besondere Wünsche z.B. Ort usw. _____

Ihre Kontaktdaten (nur zur Abwicklung der Anmeldung / Anfrage)

Seminarteilnehmer:

Vorname: _____ Nachname: _____

Rechnungsempfänger (wenn nicht gleich Seminarteilnehmer):

Vorname: _____ Nachname: _____

Firma _____

Kostenstelle _____ z.Hd. _____

Straße Haus-Nr. _____

PLZ _____ Ort: _____

eMail (nur für Rückfragen) _____@_____

Telefon: _____

Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen unter <http://www.sv-dialogmethode.de>

Unterschrift und Firmenstempel

Name in Druckschrift