



Authentisch kommunizieren: überzeugend – dynamisch – empathisch

Sie lernen die wichtigsten Aspekte Ihrer **charismatischen Ausstrahlung auszubauen** und sie bewusst zu nutzen. Erfahren Sie, wie Sie Ihre persönlichen Stärken im Dialog wirkungsvoll einsetzen. Lernen Sie ein Persönlichkeits-Modell kennen, das Sie unterstützt, Ihre Gesprächspartner schneller **für sich zu gewinnen**. Anhand zahlreicher Praxis-Tipps erleben Sie, wie Sie verbal, nonverbal, positiv und authentisch überzeugen.



Marcus Auth

Ihr Fachdozent der Prof. Vögele Dialogmethode.

Dipl.-Wirtsch.Ing., STRUCTOGRAM® –Trainer, Business-TV-Moderator

Langjährige Vertriebs- und Führungserfahrung

Vormittag:

- Die Trias des erfolgreichen Dialoges: Überzeugung – Dynamik – Empathie
- Authentisch und sich seiner selbst-bewusst sein: Das STRUCTOGRAM®
- Gesprächspartner besser einschätzen
spannende Erkenntnisse der Neurobiologie
- Charismatische Dialoge führen im Bewusstsein der eigenen Stärken
- Gesprächspartner gewinnen durch Emotion und Einfühlungs-Vermögen

Nachmittag:

- Tipps und Beispiele für mehr Zuhörer- bzw. Empfänger-Orientierung in der persönlichen und schriftlichen Kommunikation
- Wann welche Worte wirken – und bei wem!
- Rhetorik und Dialektik vor dem Hintergrund unterschiedlicher Persönlichkeiten
- Zahlreiche Interaktive Parts und Übungen

Buchen Sie jetzt als:

1. Inhouse-Seminar: Zum Festpreis. Sie gestalten Ihr Seminar ganz persönlich auf Ihre Bedürfnisse in Abstimmung mit Ihrem Trainer inkl. Dokumentation. In Ihrem Unternehmen oder Hotel.

2. Offenes Seminar: Für 690,- zzgl. MwSt. pro Teilnehmer. Sie haben Interesse, wir noch keinem Termin, wir sammeln alle Anmeldungen bis es mehr als 6 Teilnehmer sind. **Dieser „Wecker“ ist für Sie kostenfrei.** Die Seminare finden zweimal im Jahr im Raum Frankfurt statt. Andere Orte gern auf Anfrage. Enthalten sind Dokumentation, Getränke in den Pausen und Mittagessen.

3. Einzel-Training: Fragen Sie uns hierzu gern an.

Anmelden unter: seminar@sv-dialogmethode.de

Ihre Anmeldung / Seminar Wecker-Anfrage

Bei SV-Dialogmethode, Training und Consulting im Traubenhüttenweg 1 A in 65719 Hofheim im Taunus

Seminar Titel: _____

Bitte ankreuzen und ergänzen

Inhouse-Seminar
Ort/Datum _____

Einzel-Training:
Ort/Datum _____

Offenes Seminar:
Ort/Datum _____

Seminar Wecker-Anfrage
(Wir informieren Sie über einen der nächsten
Termin zu oben genannten Seminar).

Besondere Wünsche z.B. Ort usw. _____

Ihre Kontaktdaten (nur zur Abwicklung der Anmeldung / Anfrage)

Seminarteilnehmer:

Vorname: _____ Nachname: _____

Rechnungsempfänger (wenn nicht gleich Seminarteilnehmer):

Vorname: _____ Nachname: _____

Firma _____

Kostenstelle _____ z.Hd. _____

Straße Haus-Nr. _____

PLZ _____ Ort: _____

eMail (nur für Rückfragen) _____ @ _____

Telefon: _____

Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen unter <http://www.sv-dialogmethode.de>

Unterschrift und Firmenstempel:

Name in Druckschrift