

Texten nach der Dialogmethode 1-Tages-Seminar

Passen Sie die Texte in Ihren Mailings, Katalogen und Flyern **an die Lese-Bereitschaft der Zielgruppe** an. So halten Sie deren **Lese-Energie** auf konstant **hohem Niveau**. Nach diesem Seminar-Tag sind Ihnen die stilistischen Mittel dafür vertraut.

- »Stumme« Leserfragen antizipieren
- Antwort-Ideen entwickeln
- In 6 Stufen zum Reintext redigieren
- Rohtexte verfassen



Klaus Guckler

Ihr Fachdozent der Prof. Vögele Dialogmethode.

Staatl. Kommunikations- & Direktmarketing-Fachwirt. Seit vielen Jahren im Direktmarketing und Adress-Management tätig, u. a. als Marketing-, Werbe- und Vertriebsleiter. Seit 2006 Trainer der Dialogmethode.

Vormittag

- Die Lernmethode für das Dialog-Texten:
- Von der Text-Idee zum Reintext
- »Stumme« Leserfragen und Antwort-Ideen entwickeln
- Über die Konzentrations-Fähigkeit und Aufnahme-Bereitschaft der Leser
- Sätze, Wörter und Silben ersatzlos streichen
- Umgang mit langen und komplizierten Wörtern
- Lebendiger schreiben: Die Wirkung unterschiedlicher Wortarten

Nachmittag

- Übung: Muster-Texte redigieren und eigene Texte schreiben bzw. redigieren
- Persönlicher schreiben: Der Name des Lesers
- Zielgruppen individuell anschreiben
- Persönliche Fürwörter, Zitate und Testimonials
- Bildhafter texten
- Zusätzliche Verstärker einbauen
- Verkaufsstarke Headlines entwickeln
- Übung: Muster-Texte redigieren und eigene Texte schreiben bzw. redigieren

Wir empfehlen den vorherigen Besuch des **Basis-Seminars** zur SV-Dialogmethode.

Das Seminar ist ein Bestandteil des Dialogmanager.

Buchen Sie jetzt als:

1. Inhouse-Seminar: Zum Fest-Preis. Sie gestalten Ihr Seminar ganz persönlich auf ihre Bedürfnisse in Abstimmung mit Ihrem Trainer inkl. Dokumentation. In Ihrem Unternehmen oder Hotel.

2. Offenes Seminar: Für 690,-€ zzgl. MwSt. pro Teilnehmer. Sie haben Interesse, wir noch keinem Termin, wir sammeln alle Anmeldungen bis es mehr als 6 Teilnehmer sind. **Dieser „Wecker“ ist für Sie kostenfrei.** Die Seminare finden zweimal im Jahr im Raum Frankfurt statt. Andere Orte gern auf Anfrage. Enthalten sind Dokumentation, Getränke in den Pausen und Mittagessen.

3. Einzel-Training: Fragen Sie uns hierzu gern an:

Anmelden unter: seminar@sv-dialogmethode.de

Ihre Anmeldung / Seminar Wecker-Anfrage

Bei SV-Dialogmethode, Training und Consulting im Traubenhüttenweg 1 A in 65719 Hofheim im Taunus

Seminar Titel: _____

Bitte ankreuzen und ergänzen

Inhouse-Seminar

Ort/Datum _____

Einzel-Training:

Ort/Datum _____

Offenes Seminar:

Ort/Datum _____

Seminar Wecker-Anfrage

(Wir informieren Sie über einen der nächsten Termin zu oben genannten Seminar).

Besondere Wünsche z.B. Ort usw. _____

Ihre Kontaktdaten (nur zur Abwicklung der Anmeldung / Anfrage)

Seminarteilnehmer:

Vorname: _____ Nachname: _____

Rechnungsempfänger (wenn nicht gleich Seminarteilnehmer):

Vorname: _____ Nachname: _____

Firma _____

Kostenstelle _____ z.Hd. _____

Straße Haus-Nr. _____

PLZ _____ Ort: _____

eMail (nur für Rückfragen) _____ @ _____

Telefon: _____

Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen unter <http://www.sv-dialogmethode.de>

Unterschrift und Firmenstempel:

Name in Druckschrift